

Beate Schiele, M.A.

Training, Beratung, Entwicklung

„Der Mensch ist im Mittelpunkt
und nicht Mittel.“

Ausbildungen

- Magisterstudium an der Universität Göttingen
- Zertif. NLP Practitioner-, Master- und Trainerausbildung
- Systemische Familien- und Organisationsberatung
- Ausbildung zum integralen Coach und Berater



Berufserfahrung

1995-dato: Verkaufstrainerin Kooperation mit AV SEMINARE
Niehaus-Lug, Köln

1993-dato: Inhaber und Trainerin bei SysCom Training-Beratung-
Entwicklung

1995-dato: Kombinationstrainings von Fach- und Vertriebsthemen
im Handel (COMPO)

1993-2000: Vertrieboptimierung für Hagebau-Gruppe
(Hagebau System Training)

1988-1992: Vertriebsmitarbeiterin bei Rank Xerox

Kernkompetenzen

- Verkaufstraining für Vertriebsmitarbeiter im Innen und Außendienst
- Expertin für situative Vertriebskommunikation u. Beziehungsmanagement
- Vertriebsorientierte Präsentationstechnik
- Coaching und Beratung von Vertriebsmitarbeitern und Führungskräften
- Führungstechnik und Vertrauensmanagement
- Kundenorientierung für Servicemitarbeiter
- Neukundengewinnung und Stammkundenmanagement

Kpunkt Training GmbH
Sebastian-Brunner-Gasse 5-7/6
1130 Wien - Österreich

T +43 699 110 89869
E kontakt@k-punkt.eu
W k-punkt.eu

UID: ATU69568256
FN 432547z
HG Wien

Referenzprojekte

„Erfolgreich verkaufen im Handel“, Verkaufstrainings für COMPO,
Münster

Verkäufer-Ausbildung bei der Fa. Hy-Lok, Tochter der Hansa Flex,
Bremen

„Führungsassistent im Verkauf“, Zertifikatslehrgang IHK Hannover für
Nachwuchsführungskräfte

„Kommunikation und Rhetorik“, Otto Möbes Betriebsräteakademie, Graz

„Zeit und Selbstmanagement“, für die Gewerkschaft Bau-Holz, Öster-
reich

„Intensivierung der Zusammenarbeit von Innen- und Außendienst“
Workshop Hagebau, Soltau

„Kommunikationstraining für Mitarbeiter der Stahlbranche“,
Salzgitter AG, Peine

„Erfolgreicher Messeauftritt“, Messetraining für die Telekom

„Fit für den Verkauf“, Zertifikatslehrgang IHK Stade für Auszubildende
im Handel